



Menschenkompetenz in Führung | im Vertrieb | im Team

Ihr Weiterbildungskonzept beinhaltet aufeinander aufbauende Module, die auf Grundlage moderner Hirnforschung mit Hilfe des «Structogram®-Trainingsystem» umgesetzt werden.

Sie entscheiden, ob Sie weiterführende Module für sich in Anspruch nehmen möchten.

Besonders relevante Einsatzfelder liegen in der Führungsarbeit, im Vertrieb und der Team-Kommunikation.

Modul 1 unterstützt die Entfaltung Ihres Potenzials auf Basis Ihrer individuellen Persönlichkeitsstruktur. In der Folge gelingen Arbeitsprozesse leichter und ein geringeres Stresslevel wirkt sich positiv auf Ihre Gesundheit und die anderer aus. Ihre aktive Teilnahme optimiert u.a. die Bereiche Konfliktverhalten, Zeitmanagement und den passenden Umgang auch mit schwierigen Gesprächspartnern (z.B. Mitarbeitende, Kunden oder Partner).

Modul 2 erweitert Ihre methodische Kompetenz und Perspektive auf die Persönlichkeit anderer Menschen. Anhand klar beobachtbarer Kriterien wird deren robuste Verortung ermöglicht. Somit finden Sie bereits beim ersten Kontakt innerhalb weniger Augenblicke raschen Zugang zu Ihren Gesprächspartnern und reduzieren dabei Missverständnisse und Widerstände. Ihr Ziel erreichen Sie leichter und schneller mit weniger Energieeinsatz.

Modul 3 professionalisiert die Anwendung Ihrer erworbenen Kompetenzen aus 1 und 2 in Ihrer alltäglichen Praxis. Intuitiv und mit Freude delegieren Sie z.B. Aufgaben an die dafür geeigneten Personen (Matching) oder Sie präsentieren Ihr Angebot mit den passenden Argumenten auf der Frequenz Ihrer Gesprächspartner.

Situation

- Häufig machen gerade Fachleute Fehler im Umgang mit anderen Menschen, die sie sich in ihrem Fachgebiet nie erlauben würden.

Ursache

- Mangelnde Menschenkompetenz und falsche Einschätzung der eigenen Wirkung auf andere Menschen.

Inhalte / Nutzen

- Wie gelingt es mir, meine individuellen Stärken optimal auszuschöpfen?
- Wo liegen meine Begrenzungen und welche Themen darf ich gerne anderen überlassen?
- Zusammenhang von authentischem Auftreten, Gesundheit und nachhaltigem Erfolg;
- Stressfrei in den ‚Flow‘ kommen, anstatt Rollenerwartungen anderer zu erfüllen;
- Auch mit schwierigen Menschen einfach besser zurechtkommen;
- Das Miteinander stärken – Auflösung (kommunikativer) Bereichs-/Abteilungsbarrieren;





- Fluktuation vermeiden, Ausfallzeiten reduzieren und Mitarbeiterloyalität erhöhen;
 - Bessere Kundenorientierung/-bindung erzielen;
 - Im Vertrieb leichter und schneller den richtigen Zugang zur Kundschaft finden.
- Fazit:** Sie sparen sich und anderen Zeit, Nerven und kommen stressfreier zum Ziel.

Methodik

Die Durchführung der Workshops besteht u.a. aus einer Mischung von ...

- Präsentation/theoretischen Inputs
- Analyse und Ermittlung der eigenen Persönlichkeitsstruktur inkl. Ergebnisinterpretation
- Anwendung üben – mit Video-Beispielen, Transferübungen und realen Fallbeispielen
- Dynamischer Austausch mit anderen Teilnehmenden

Referent / Trainer

Jörg Becher, Diplom-Ökonom | Coach | Organisationsberater – BECHER SEMINARE, Kassel

Wann

Modul 1 – Selbst-Kompetenz [*Wie ticke ich!?*]

- Donnerstag, 13.02.2025, 08.30 – ca. 16.30 Uhr inkl. Kaffee- und Mittagspausen

Modul 2 – Menschen-Kompetenz [*Wie ticken andere!?*]

- Donnerstag, 13.03.2025, 08.30 – ca. 16.30 Uhr inkl. Kaffee- und Mittagspausen

Modul 3 – Wirkungs-Kompetenz [*Wie setze ich mein neues Wissen mit Leichtigkeit um!?*]

- Terminabsprache erfolgt jeweils mit den Teilnehmenden des Modul 2

Veranstaltungsort

Lehrbauhof Lauterbach, Lindenstraße 115, 36341 Lauterbach (Parkplätze über Rhönstraße 5)

Ihre Investition / Teilnahmegebühr

Modul 1

€ 295,- für Innungsmitglieder / € 345,- für Nicht-Innungsmitglieder (inkl. Verpflegung)

zzgl. einmalig € 125,- für die hochwertige Workshop-Mappe

Die Mappe beinhaltet das komplette Methoden- und Trainingsmaterial für die Module 1–3.

Modul 2

€ 295,- für Innungsmitglieder / € 345,- für Nicht-Innungsmitglieder (inkl. Verpflegung)

Modul 3

€ 295,- für Innungsmitglieder / € 345,- für Nicht-Innungsmitglieder (inkl. Verpflegung)





Kreishandwerkerschaft
für den Vogelsbergkreis

VERSTEHEN. BÜNDELN. HANDELN.

Teilnehmerzahl

je Modul mind. 8 Personen / max. 16 Personen

Anmeldung

Die Anmeldung ist unter Angabe des Teilnehmer-Namens und der Rechnungsanschrift über das Anmeldeformular unter <https://www.handwerk-vogelsberg.de/aktuelles/> oder alternativ an info@handwerk-vogelsberg.de zu richten.

Bitte beachten Sie, dass die Anmeldung verbindlich ist. Bei Nichtteilnahme wird die Teilnahmegebühr nicht erstattet! Ersatzpersonen können benannt werden. Anmeldungen unter Vorbehalt etc. sind aus organisatorischen Gründen nicht möglich.

